

Een commerciële topper met lef!

Account Manager ICT met beheersing van de Deense en/of Zweedse taal!

Globility Connect is een toonaangevende internationaal opererende onafhankelijke distributeur van ICT producten. Onze organisatie brengt vraag en aanbod bij elkaar op ICT gebied. Wij garanderen optimale beschikbaarheid van producten voor onze klanten tegen zeer scherpe prijzen.

Om de positie van Globility Connect verder te versterken zijn wij op zoek naar een nieuwe collega.

De functie:

Wij zijn op zoek naar een commerciële topper met lef die het team gaat versterken. In deze functie ben je verantwoordelijk voor je eigen klantenset:

- Het genereren van prospects.
- Een goede relatie onderhouden met onze klanten.
- Het in- en verkopen van A-merk ICT en multimedia producten.
- Het vinden van moeilijk verkrijgbare producten op verzoek van de klant.
- Het adviseren van het management over marktontwikkelingen.

Bagage:

- Je bent een commerciële topper met lef (dominant)!
- Je vindt het leuk om in een internationale, dynamische organisatie te werken.
- Je bent communicatief sterk en communiceert moeiteloos in verschillende talen.
- Je hebt doorzettingsvermogen en je bent betrokken bij hetgeen je doet.
- Je bent in staat om goede relaties op te bouwen met externen en andere enthousiaste collega's.
- Je bent flexibel: in iedere situatie kies je het meeste effectieve gedrag.
- Je bent in staat belangrijke informatie op te pikken uit mondelinge communicatie; luisteren, doorvragen en samenvatten van het betoog van een ander.
- Je bent ambitieus en wilt investeren in een verdere kwalitatieve groei van zichzelf en onze organisatie.

Functie-eisen:

- HBO / MBO + opleiding of werkniveau;
- Affiniteit met IT;
- Ervaring met MS Office;
- Goede communicatieve eigenschappen;
- Commerciële inslag, zelfstandig, initiatiefrijk, verantwoordelijk;
- Goede beheersing van de Nederlandse- of Engelse taal. Uitstekende beheersing van de **Nederlandse of Engelse taal, Deense en/of Zweedse taal** in woord en geschrift;
- Ervaring in een commerciële functie binnen de ICT is een pre;
- Je hebt 2 à 3 jaar werkervaring.

Wat heeft Globility Connect jou te bieden:

- Een professionele en inspirerende werkomgeving met voldoende ontplooiingsmogelijkheden (je hebt je 'eigen bedrijf' binnen de organisatie).
- Een hecht team van collega's die plezier in het werk als zeer belangrijk ervaren.
- Een informele werksfeer waar hard wordt gewerkt.
- Een hoge mate van zelfstandigheid.
- Opleidings- en ontwikkelingsmogelijkheden (trainingen op zakelijk- en persoonlijk vlak).
- Een passend salaris en goede arbeidsvoorwaarden in overeenstemming met de functie. Voor onze salesfuncties hanteren wij een vast salaris met een variabel deel.

Contact

Als je geïnteresseerd bent in deze functie, of meer wilt weten over Globility Connect, neem dan contact op met Brian Hok-a-Hin (Directeur GC): **telefoon:** 033-2998178, stuur een **e-mail aan:** HR@globilityconnect.com of kijk op onze **website:** www.globilityconnect.com